

OFFRE D'EMPLOI

GLORIA MARIS GROUPE est l'un des leaders européens en aquaculture marine. Notre groupe international (200 personnes) créé en Corse il y a près de 30 ans, est en pleine croissance et recherche, pour sa filiale basée à Ajaccio, un responsable commercial.

Pleinement conscient de la qualité exceptionnelle de l'environnement naturel où nos productions sont implantées, nous combinons passion, savoir-faire, exigence et engagement qualitatif. Dans le respect total de notre environnement, nous assurons un suivi très strict de notre écosystème marin.

La qualité premium et l'identité forte de nos élevages déterminent notre positionnement sur le marché en France comme à l'international.

Nous recrutons dans le cadre de notre développement :

UN(E) RESPONSABLE COMMERCIAL(E)

Poste basé à Ajaccio (Corse du Sud)

Rattaché(e) à la Direction Commerciale Groupe, vous aurez en charge de :

- **Manager les équipes dédiées :**
 - 3 collaborateurs du back office
 - 8 collaborateurs en fonctionnel à l'atelier de conditionnement sous la responsabilité hiérarchique du Directeur de site

- **Animer un portefeuille client existant et développer de nouveaux marchés :**
 - S'assurer de la satisfaction client
 - Rechercher l'optimisation de l'offre (montée en gamme)
 - Etre force de proposition pour accompagner nos clients dans leur développement
 - Mettre en concurrence le portefeuille existant par l'arrivée de nouveaux acteurs
 - Etudier de nouveaux marchés cibles

- **Optimiser les plans de commercialisation en étroite collaboration avec les équipes de production :**
 - Décider des arbitrages entre Production et Commerce
 - Garantir l'organisation des commandes de A à Z en fonction de la disponibilité des produits et piloter les arbitrages
 - Assurer à la clientèle le bon déroulement de la commande et être garant de notre démarche qualité

- **S'assurer du suivi budgétaire et des règlements**
 - Respecter les engagements en termes de volume et valeur
 - Réaliser un Reporting mensuel sur les ventes, les encaissements et les opérations
 - Respecter les encours Clients

Cette liste est non exhaustive et non limitative. En fonction de votre proactivité, vous serez susceptible de prendre des responsabilités supplémentaires sur un périmètre élargi.

A nos côtés, vous partagerez nos valeurs et notre conscience aiguë des enjeux alimentaires et environnementaux majeurs de la planète. Vous souhaitez participer à cette grande métamorphose dans nos modes de production et de consommation que représente l'aquaculture de qualité comme solution durable pour les générations futures.

Vous avez indéniablement des talents dans l'organisation, la coordination et l'administration avec une grande rigueur. Votre sens inné du commerce et votre agilité vous permettent de maximiser et développer la relation commerciale.



La pratique du terrain et des circuits de distribution n'ont aucun secret pour vous et sont le garant de votre capacité à prendre les bonnes orientations stratégiques.

Votre capacité de gestion vous permet d'appréhender avec justesse la dynamique de production de nos métiers pour viser à la maximisation du résultat.

Nos produits et nos clients étant qualitatifs, nous exigeons de votre part une recherche de l'excellence.

Issu d'une grande école de commerce (Bac + 5), vous avez idéalement une première expérience réussie dans la fonction, idéalement dans une PME tournée vers l'international. Vous parlez obligatoirement anglais et l'Italien / espagnol.

Etant en relation avec de nombreux services de l'entreprise, vous avez une bonne présentation et une aisance dans la communication verbale et écrite avec un goût prononcé pour l'autonomie. La rémunération sera établie en fonction de votre niveau d'expérience (entre 40 k€ et 50k€).