



# OFFRE D'EMPLOI

GLORIA MARIS GROUPE est l'un des leaders européens en aquaculture marine.

Notre groupe international (200 personnes) créé il y a près de 30 ans, est en pleine croissance et recherche pour l'une de ses filiales basée dans les Hauts de France, un responsable commercial.

Nous combinons passion, savoir-faire, exigence et engagement qualitatif pour l'ensemble de nos productions.

La qualité premium et l'identité forte de nos élevages déterminent notre positionnement sur le marché en France comme à l'international.

Nous recrutons dans le cadre de notre développement :

**UN(E) RESPONSABLE COMMERCIAL(E)**

Poste basé à Gravelines

Rattaché(e) à la Direction Commerciale Groupe, vous aurez en charge de :

- **Développer le portefeuille de clients à l'export :**
  - Développer notre clientèle à l'export
  - Etre force de proposition pour accompagner nos clients dans leur développement
  - Mettre en place une politique de prix en phase avec notre offre de qualité
  - S'assurer de la satisfaction client
  - Etudier de nouveaux marchés cibles
- **Développer notre présence en GSA en France:**
  - Développer et optimiser nos référencements
  - Mettre en œuvre la politique prix et promotion
  - Analyser nos actions
- **Optimiser les plans de commercialisation en étroite collaboration avec les équipes de production :**
  - Produire et discuter les prévisions de ventes avec l'équipe du planning de production
  - Piloter les arbitrages éventuels en coordination avec la production, en fonction de la disponibilité des produits
  - Assurer à la clientèle le bon déroulement de la commande et être garant de notre démarche qualité
- **Encadrer et développer une équipe de 2 collaborateurs**
- **Assurer le reporting**
  - Respecter les objectifs en termes de volume et valeur
  - Réaliser un reporting mensuel : ventes, promotions...
  - Suivre les règlements clients

A nos côtés, vous partagerez nos valeurs et notre conscience aiguë des enjeux alimentaires et environnementaux majeurs de la planète. Vous souhaitez participer à cette grande métamorphose des modes de production et de consommation que représente l'aquaculture de qualité comme solution durable pour les générations futures.

Vous avez indéniablement des talents dans l'organisation, la coordination et l'administration avec une grande rigueur. Votre sens inné du commerce et votre agilité vous permettent de maximiser et développer la relation commerciale. La pratique du terrain et des circuits de distribution n'ont aucun secret pour vous et sont le garant de votre capacité à prendre les bonnes orientations stratégiques. Votre capacité de gestion vous permet d'appréhender avec justesse la dynamique de production de nos métiers pour viser à la maximisation du résultat.



Issu d'une grande école de commerce (Bac + 5), avec une première expérience de 3 ans dans une fonction commerciale auprès de grand compte GSA idéalement dans une PME tournée vers l'international.

Vous parlez obligatoirement anglais et allemand. En relation avec de nombreux services de l'entreprise, vous avez une bonne présentation et une aisance dans la communication verbale et écrite avec un goût prononcé pour l'autonomie.

La rémunération sera établie en fonction de votre niveau d'expérience.